

1Событие для малого бизнеса

ПРОГРАММА ФОРУМА

21 ноября 2025, МО, г. Красногорск, ул. Международная, д. 16, МВЦ КрокусЭкспо, павильон №1





РАСПИСАНИЕ ДНЯ





Открытие. Утренняя деловая программа.

Место: Конгресс-зал

10:30	Вступительное слово, как с пользой провести день	Ульянова Ирина, заместитель директора, Фирма 1С
10:45	Программисты, бухгалтеры, 1С и партнеры. История и перспективы в условиях искусственного интеллекта и охлаждения экономики	Борис Нуралиев, основатель и директор, Фирма 1С
11:30	Лидерство в кризис: как найти новые точки роста	Рясова Ксения, Владелица и СЕО FinnFlare
12:00	БизКуб. От решения задач самим предпринимателем до реальной автоматизации	Карина Самигуллина, Менеджер развития решений для малого бизнеса, Фирма 1С



3АЛ1

Управление производством

13:30	Как перестать тушить пожары и начать управлять производством цифрами, а не эмоциями	Анна Лозовская, исполнительный директор, СолАйТи
13:45	Финансовая модель, план-фактный анализ в производственной компании	Андрей Юрченко, совладелец, мебельная фабрика D1
14:00	Поддержка бизнеса Москвы на зарубежных рынках	Илья Хлебников, Главный специалист Управления развития экспорта, Московский экспортный центр
14:15	Круглый стол: Цифровизация производства: какие инвестиции окупаются, а какие — нет? Практические решения для владельцев малых производств, которые хотят масштабироваться без ошибок.	Павел Мамаев Совладелец и генеральный директор ГК SUPPLEMENT.GROUP Павел Баскир, эксперт проектов автоматизации Андрей Юрченко, совладелец, Мебельная фабрика D1, Сергей Ложкин, руководитель, компания Агроло

Нетворкинг - сессия

15:15	•	Максим Котляренко, предприниматель, бизнес-тренер, спикер, генеральный директор, Le Atelier
15:30-16:30	Нетворкинг-сессия	Ведет Анна Гельнер, Руководитель направления обучения и развития, Фирма 1С



Налоги и финансы

13:30	Новое в налогах и как это учитывать в работе	Демина Марина, Главный редактор сайта its.1c.ru, Фирма 1C
13:50	Налоги Вашего бизнеса – оптимальный режим налогообложения, бюджет и как им управлять	Татьяна Золотых, Собственник, 1С-ПраТоН
14:10	Налоговые требования: какие чаще всего приходят, как реагировать	Екатерина Санкина, Управляющий партнер, БухМадам
14:30	Ловушки роста в бизнесе глазами опытного бухгалтера	Николай Собеневский, Директор, Сонис Консалтинг
14:50	Что нужно видеть собственнику раз в день/неделю/месяц в текущей экономической ситуации	Наталья Немойкина, Руководитель, 1С:БухОбслуживание Мордовия
15:10	Как использовать нейросети для управления финансами малого бизнеса: наводим порядок в деньгах	Михаил Пинягин, Собственник, Айтон
	Специальная секция для бухгалтеров: налоги и	отчетность
15:25	- пл., повышение стовки пл. но и п. вопросы перехолного периоло поллержков п.	Елена Калинина, Эксперт редакции Бух.1С, Фирма 1С
15:45	1С-Отчетность за 2025 год - на что обратить внимание. Е. Кудинова, фирма "1С"	Елена Кудинова, Эксперт, Фирма 1С
16:00	Отчетность по ФСБУ 4, рекомендации по составлению в 1С	Татьяна Максимова, Эксперт, Фирма 1С
16:20	зоринотноя отчетность зо 7075 год полиножко изменении 7076 годо	Анастасия Гурьева , Эксперт редакции Бух.1С, Фирма 1С
16:40 - 17:00	Налоговая реформа, ИИ, новые ФСБУ: как остаться востребованным бухгалтером и не сойти с ума.	Татьяна Максимова, Эксперт, Фирма 1С



Человеческий капитал!

13:30	Кадровое делопроизводство и расчет зарплаты – вести самим или отдать аутсорсеру? Как руководителю принять решение и как контролировать?	Анна Столовицкая, Руководитель, Фирма 1С
13:40	Кадровый ЭДО 1С:Кабинет сотрудника в программах 1С	Денис Романов, Эксперт по кадровому электронному документообороту, Фирма 1С
13:55	Выгоды и риски предпринимателя при работе с самозанятыми	Наталья Ковтун, СЕО, 1С:БухОбслуживание Региональный центр
14:15	HR-метрики. Как уследить за персоналом при росте компании.	Анна Гельнер, Руководитель направления обучения и развития, Фирма 1С
14:30 - 16:00	Мастер-класс «Как узнать мотивацию кандидата или сотрудника за 10 минут собеседования»	Елена Вешнякова, HRD, Фирма 1C



Розничная и омниканальная торговля

13:30	Поддержка омниканальной торговли в решениях 1С	Молоканова Валерия, Руководитель направления торговли, Фирма 1С
13:45	Эффективное построение D2C в новых реалиях	Алла Смородинова, Co-founder, UnyBrands, Satellitein
14:00	Как оживить магазин и увеличить продажи с помощью 10+ рабочих инструментов	Марова Наталья, Руководитель, Retail.ru
14:20	Как сэкономить на автоматизации и рабочем месте торгового работника	Шустерняк Дмитрий, Руководитель направления, Фирма 1С
14:35	Как сэкономить на приеме оплаты. Платежные сервисы 1С	Завялик Дмитрий, Руководитель группы разработки библиотеки сервисов, Фирма 1С
14:50	Как привлекать и удерживать клиентов: скидки и маркетинг в рознице	Ефимов Андрей, Руководитель компании, Простые решения
15:05	От хаоса к системе: как выстроенная логистика превращает доставку в двигатель роста МСП	Костин Сергей, СЕО, Курьерика
15:20-15:35	Как и где найти покупателя в 2025 — 2026	Тимофей Жеглов, СРО, Рекламная платформа Т-Банка для МСБ



Маркетплейсы

13:30	Открытие секции	Сергей Молчанов, CEO, Сервисы аналитики Sellematics, Sellmonitor
13:35	Бренды и маркетплейсы: стратегия и вызовы	Александр Петров, СМО и партнер в Blue Sleep, co-founder, Агентство Розовая Пантера, Сергей Плешаков, Head of e-com and digital, Yves Rocher Сергей Прилуцкий, Руководитель направления по работе с поставщиками, Магнит Ads Евгения Симакова, Генеральный директор, GSS Cosmetics Александр Лукин, Директор по e-com, Natura Siberica
14:35	Маркетинг и продвижение в e-com	Анастасия Стукалова, Директор по развитию стратегии продаж и продавцов, RWB Media Анна Карпухина, Руководитель группы маркетинга, OZON Fashion, Александра Борздыко, Руководитель группы привлечения топ-партнёров, Яндекс Маркет
15:10	Китай и глобальные поставки	Сергей Молчанов CEO, Сервисы аналитики Sellematics, Sellmonitor
15:25	Как СДЭК помогает селлерам на маркетплейсах	Анна Калинина, Менеджер по работе с ключевыми клиентами, ГК "СДЭК"
15:40	Путь селлера: от старта до роста	Полина Кулагина, Основатель агентства QUICK, Сооснователь, Metriclab, Анастасия Якушева, Предприниматель, основатель брендов, Miss X и I ат ріјата Михаил Снитков, Автор книги «Heceкpet», Основатель бренда косметики NAVIX-LAB, Cardson.ru, банк для селлеров и проекты в сфере контент автоматизации Станислав Сытин, Предприниматель, селлер с оборотом за 2024 год более 2 млрд рублей, ОКDOC - электрические массажеры, ABCage Влад Широбоков, Основатель, New Retail Forum, UPGRADE



На старт, внимание - бизнес!

13:30	Налоги для малого бизнеса: О чем нужно знать в 2026 году?	Мироненко Иван, Руководитель группы Автоматизация учёта малого бизнеса, Фирма 1С
13:50	Игра в монополию: Как построить миллиардный стартап под носом у гиганта?	Владимир Сердюков, Основатель и СЕО, "ЕдуЕм" - сервис доставки еды в поезд и самолёт
14:05	О важном на старте бизнеса - советы от финтех-партнёра	Александра Сидорова, Бизнес-девелопер, Точка Банк
14:20	Об актуальных мерах государственной поддержки, грантах, субсидиях для МСП	Глебов Всеволод Викторович, Главный специалист центра услуг для бизнеса ГБУ «Малый бизнес Москвы»

Продажи, клиенты и продвижение

14:35	Лид не ждёт утра: как мы научились обрабатывать заявки за 10 минут, даже если они пришли в 2 часа ночи	Сергей Мордвин, Co-founder, Простые решения
14:50	Простые приемы CRM-маркетинга, чтобы не терять клиентов	Мещанинова Яна, Руководитель маркетинговых коммуникаций, Самолет Плюс
15:05	Используйте CRM внутри вашей 1С чтобы повысить продажи	Лудков Алексей, Основатель и генеральный директор, Системный интегратор "Лаборатория Ай Ти"
15:20	Особенности выбора и внедрения CRM-системы для сегмента B2B продаж	Виктор Шелике, Коммерческий директор, Мегаплан
15:35	Главная потеря B2B-бизнеса— не конкуренты и не рынок. Это собственные клиенты, которые исчезают после первой сделки.	Егор Трушников, Директор по стратегическим продуктам и программам лояльности, Kokoc Performance
15:50 - 16:40	Мастер-класс: Разбор и оптимизация отдела продаж	Пясковская Елена, Сооснователь, ИнфоСофт - франчайзинговая сеть



Форум 1Событие для малого бизнеса

21 ноября, КрокусЭкспо

Телеграм-канал https://t.me/event_1c





